

РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ТРЕНЕРА ТИМОФЕЯ ПАК

Эксперт по созданию бизнес-команд и развитию персонала

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

Вид деятельности:

Организация и проведение тренингов soft skills (навыки публичных выступлений, техника продаж, коммуникативные технологии, создание команды, тайм-менеджмент, лидерство и др. программы)

Компания:

ТОО «Team Vision»

Должность:

Директор, бизнес-тренер

Дата:

2010 – наст. вр.

Описание

Организация проектов по созданию команды-профессионалов. Проведение тимбилдингов в формате outdoor и аудиторных тренингов по развитию навыков soft skills

Компания:

НПФ «Капитал»

Дата:

2006 г.

Должность:

Советник Председателя Правления

Описание:

- Куратор Департамента маркетинга и отдела продаж
- Создание системы продаж в алматинском департаменте
- Проведение обучения региональных директоров и менеджеров
- Консультация Председателя правления Фонда и топ-менеджеров по вопросам создания системы продаж и корпоративной культуры

Компания:

ТОО «Планета Электроники»

Дата:

2005 г.

Должность:

Корпоративный тренер

Описание:

- Создание корпоративных тренингов для продавцов-консультантов
- Тренинги для руководителей среднего и высшего звена (тайм-менеджмент, управление, навыки руководителя и др.)
- Командообразующие тренинги для торгового персонала
- Тимбилдинг для топ-менеджеров
- Создание Стандартов продаж и Портрета идеального продавца

Компания:

ТОО «Тимбилдинг»

Должность:

Тренер, инструктор, координатор

Описание:

- Тимбилдинг

Компания:

СП «Интертелеком»

Должность:

Коммерческий директор

Дата:

1998-2003 гг.

Описание:

- Управление продажами
- Развитие региональной сети
- Проведение переговоров с поставщиками
- Обучение торгового персонала

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

Профессиональные программы:

Мастер-класс тренерского мастерства
США-Казахстан

Семинар-тренинг:

«Тренинг для тренеров» Алматы, Казахстан

Семинар:

«Навыки ораторского мастерства» Алматы, Казахстан

«Работа Sales-менеджера с клиентом» Алматы, Казахстан

Тренинги:

«**Навыки эффективных продаж**» Украина-Москва-Алматы, Казахстан

«**Основы мерчендайзинга**»,

«**Категорийный менеджмент**»

Проект «Суперрозница»; Москва-Алматы, Казахстан

«**НЛП-Практик**»

Москва-Алматы, Казахстан

«**Эриксоновские методы**»

BT&PR Consulting; Алматы, Казахстан

«**Введение в тимбилдинг**»

ТОО «Тимбилдинг»; Алматы, Казахстан

***Продолжаю посещать семинары, мастерские и тренинговые сессии своих коллег.**

БАЗОВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

Высшее образование:

Алматинский Государственный Университет им. Абая

Факультет:

Финансово-экономический

Специальность:

Экономист-маркетолог

Срок обучения:

1994-1998 гг.

Профессиональный бизнес-тренер, специализируюсь на программах по развитию личной эффективности, публичным выступлениям и навыкам коммуникации.

Считаю себя «играющим» тренером и - отношу себя больше к практикам, нежели к теоретикам.

В аудиторных тренингах ориентируюсь на результат «на выходе», вместе с участниками добиваясь развитие навыков. Открытия и озарения, труд и удовольствие, групповая работа и демонстрации – это слагаемые успеха Тренинга!